

TECHNICO-COMMERCIAL (H/F)

Le groupe **SODITEN**, à travers ses marques **Metal5**, **Injexion5**, **Belgom** et **Neoclean**, est leader sur le marché des additifs et des produits d'entretien pour l'automobile.

Depuis 2017, le groupe est également présent dans les équipements de garages avec sa marque **Rassant**.

L'obtention des certifications ISO 9001 et ISO 14001 (version 2015) démontrent également la volonté de Soditen de répondre à la satisfaction client tant sur le volet produit que pour la qualité des services ainsi que son approche environnementale.

Le groupe Soditen dispose aujourd'hui d'un poste de **TECHNICO-COMMERCIAL (H/F)** à pourvoir en région RHONE ALPES (14 départements).

Les tâches consistent à :

- Visiter notre clientèle de professionnels (grossistes et centres auto)
- Promouvoir nos produits lors de salons professionnels et grand public
- Participer à des tournées accompagnées dans toute la France

Vos principales qualités sont :

- La passion pour l'automobile avec une fibre technique
- Une bonne présentation
- Le sens du travail en équipe (salons, tournées accompagnées, ...)
- La mobilité pour des déplacements la semaine
- Une bonne communication technique et commerciale
- Une connaissance de base de Microsoft Office (Outlook, Word et Excel)

Nous offrons :

- Une formation approfondie à nos gammes de produits ;
- Une rémunération compétitive + véhicule de fonction 2 places.
- Des opportunités de carrière au sein d'un groupe familiale dynamique et multi marques.